

Prezentacja inwestorska

Wyniki finansowe za I półrocze 2025 r.

Wrzesień 2025 r.



Nowe technologie w budownictwie

Niniejszy materiał został opracowany przez Pekabex S.A. („Spółka”).

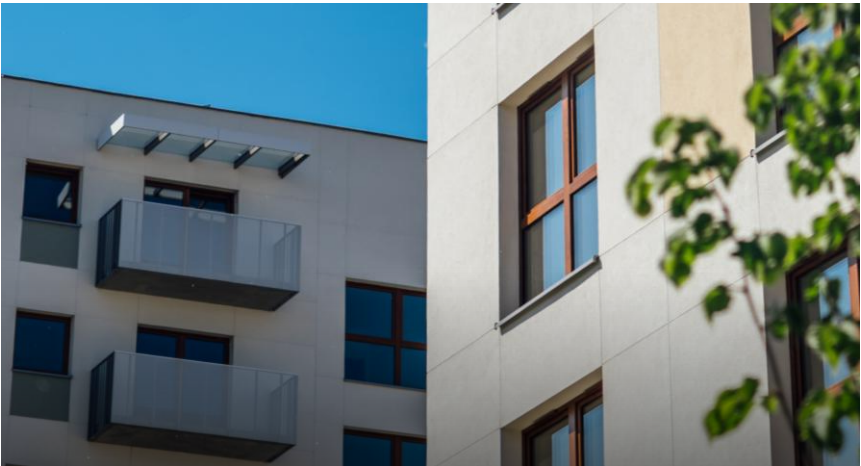
Powielanie, rozpowszechnianie i przekazywanie niniejszej prezentacji w innych jurysdykcjach może podlegać ograniczeniom prawnym, a osoby, do których może ona dotrzeć, powinny zapoznać się z wszelkimi tego rodzaju ograniczeniami oraz stosować się do nich. Nieprzestrzeganie tych ograniczeń może stanowić naruszenie obowiązującego prawa. Niniejsza prezentacja nie zawiera kompletnej ani całościowej analizy finansowej lub handlowej Spółki, jak również nie przedstawia jej pozycji i perspektyw w kompletny ani całościowy sposób. Spółka przygotowała prezentację z należytą starannością, jednak może ona zawierać pewne nieścisłości lub opuszczenia.

Niniejsza prezentacja, w zakresie obejmującym twierdzenia wybiegające w przyszłość, ma charakter wyłącznie informacyjny i nie może być traktowana jako oferta lub rekomendacja do zawierania jakichkolwiek transakcji. Dlatego zaleca się, aby każda osoba zamierzająca podjąć decyzję inwestycyjną odnośnie akcji wyemitowanych przez Spółkę, opierała się na informacjach ujawnionych w oficjalnych komunikatach Pekabex S.A. zgodnie z przepisami prawa obowiązującymi Spółkę.

Mocny backlog i stabilna produkcja

II kwartał 2025 upłynął pod znakiem stabilizacji działalności w wymagającym otoczeniu oraz realizacji licznych projektów z backlogu.

W samym 2Q25 spółka podpisała kilka istotnych kontraktów, m.in. dotyczących budowy nowych hal przemysłowych oraz infrastruktury. W II kw. 2025 do największych kontraktów Pekabexu należały m.in.: kompleks mieszkaniowy w Lund (7% przychodów), budynek mieszkalny w Grodzisku Mazowieckim (6% przychodów), linia montażowa na lotnisku Lipsk/Halle (3% przychodów) oraz budynek mieszkalny w Sochaczewie (3% przychodów).



**wg ostatniego opublikowanego rocznego, skonsolidowanego sprawozdania finansowego (w ujęciu procentowym, w pełnych wartościach)*

GK PEKABEX



Silny portfel zamówień i przygotowania do ożywienia rynku

Na koniec czerwca wartość portfela zamówień Pekabex wynosiła około 1,74 mld (rok wcześniej ~ 1,76 mld). Umowy zostały podpisane (sprzedaż projektów deweloperskich na podstawie aktów notarialnych).

GK PEKABEX



Produkcja prefabrykatów wraca na ścieżkę wzrostu

W II kw. 2025 łączna produkcja w zakładach Pekabex osiągnęła 100 tys. m3 prefabrykatów, notując około 9% wzrostu rok do roku (2Q2024: 91 tys. m3). W lipcu i sierpniu Grupa wyprodukowała ok. 40 tys. m3 prefabrykatów.

PEKABEX DEVELOPMENT



Segment deweloperski nabiera rozpędu

W I półroczu 2025 roku 30 czerwca 2025 roku Spółka sprzedała 72 lokale.

PEKABEX S.A.



Dywidenda

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w czerwcu 2025 podjęło decyzję o wypłacie dywidendy 0,17 zł/akcję z zysku za 2024 r. (łącznie 4,2 mln zł), kontynuując wieloletnią politykę dzielenia się zyskiem z akcjonariuszami.



Rynek budowlany

I PERSPEKTYWY DLA PEKABEX

Pekabex jako lider prefabrykacji hal ma tu uprzywilejowaną pozycję: konstrukcje prefabrykowane stanowią standard w halach, a spółka realizowała już projekty dla większości dużych deweloperów magazynowych (Panattoni, 7R, Prologis, CTP).

Pekabex oferuje System Hal Pekabex® - modułowe konstrukcje magazynowo-produkcyjne o mniejszym śladzie węglowym, przystosowane do instalacji PV i szybkiej budowy. W I połowie 2025 r. rynek magazynowy w Polsce utrzymał stabilny wzrost - wolumen najmu wyniósł 3,0 mln m² (694 mln EUR), co oznacza wzrost o 135% r/r i dało sektorowi 40% udziału w rynku inwestycyjnym.

W segmencie mieszkaniowym rząd planuje wsparcie budownictwa społecznego i czynszowego, a Pekabex jest liderem w realizacjach dla PRS w Polsce. Rośnie również zainteresowanie budownictwem modułowym wśród deweloperów, coraz większą popularnością cieszą się domy modułowe p.Homes. Dodatkowo Grupa rozwija własny system mieszkaniowy „System Pekabex® Budynki Mieszkalne”.

Spółka rozwija również własny system parkingowy, stanowiący odpowiedź na rosnące potrzeby w zakresie nowoczesnej infrastruktury miejskiej.

Fundusz Bezpieczeństwa i Obronności, zasilony 30 mld zł z KPO, przeznaczony będzie na inwestycje związane z obronnością i przemysłem zbrojeniowym. Pekabex wraz z WAT opracował system bunkrów oferowany samorządom, osobom prywatnym i wojsku.

Boom infrastrukturalny na horyzoncie

Polska stoi u progu nowej fali inwestycji infrastrukturalnych finansowanych ze środków unijnych i krajowych. Łączna wartość programów infrastrukturalnych 2021-2027 przekracza 350 mld zł, z czego Pekabex może zagospodarować istotny udział.



7
mld PLN

Rynek budownictwa modułowego w Polsce może osiągnąć wartość ok. 7 mld zł do roku 2030.*

*Źródło: PAIH (2025)



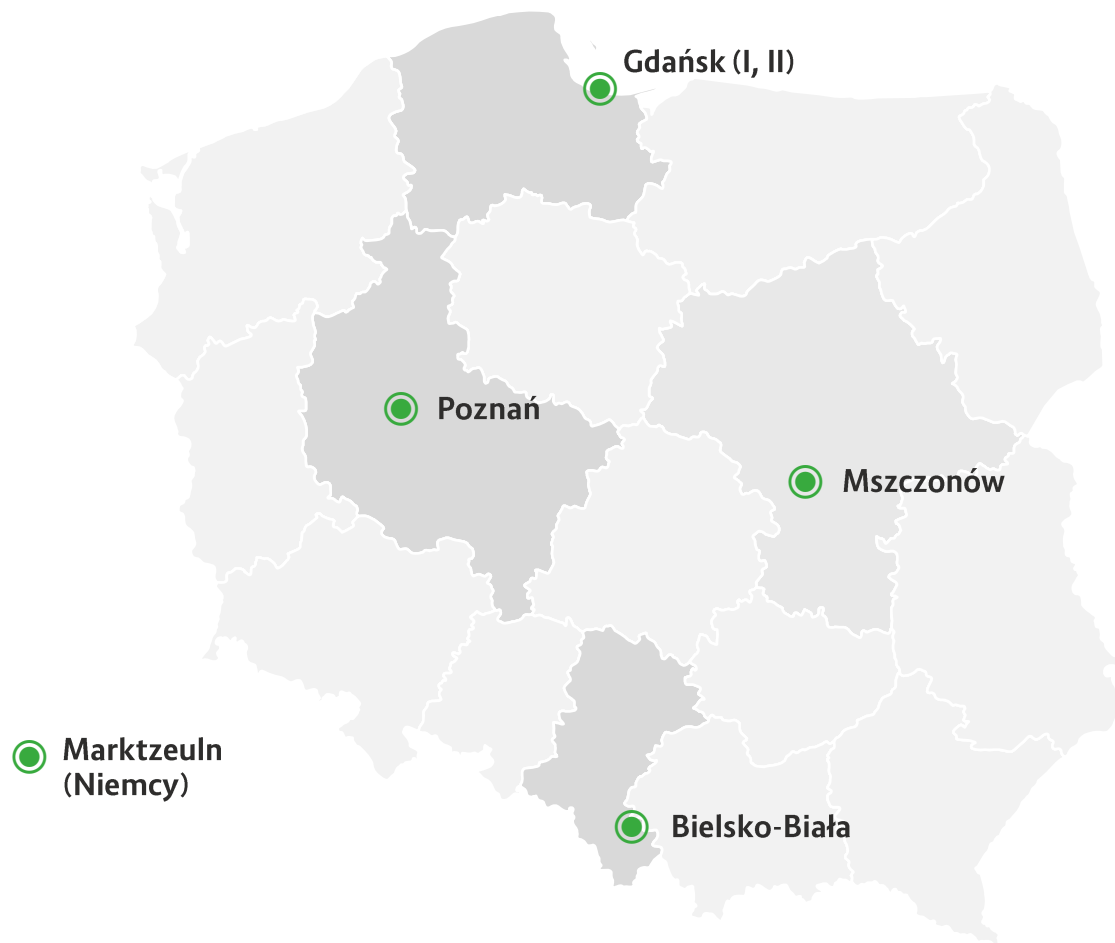
400
mld PLN

Rynek budowlany w Polsce ma przekroczyć wartość 400 mld zł do 2026 roku.**

**Źródło: Spectis „Rynek budowlany w Polsce 2025-2032”

230 tys. m³ rocznie - inwestycje napędzają wzrost

Pekabex®



300 tys. m³

Łączne moce produkcyjne*

*Przy idealnym dopasowaniu do linii; realnie ok. 340 tys. m³.



2,2 tys.

Liczba pracowników i osób współpracujących

Technologia **PRZYSZŁOŚCI.**

- Pekabex uruchomił nową linię produkcyjną w Mszczonowie, która zwiększa moce grupy o ok. 12 tys. m³. Dzięki temu Grupa jest na dobrej drodze do osiągnięcia celu ponad 220 tys. m³ produkcji prefabrykatów w 2025 roku (wobec niespełna 200 tys. m³ w 2024). Wśród tego wolumenu znajduje się ok. 1,55 mln m² elementów płaskich (ściany, płyty i filigrany), co odpowiada możliwości realizacji około 10 tys. mieszkań rocznie (przy założeniu 150 m² elementów na mieszkanie).

Obłożenie mocy produkcyjnych utrzymuje się na poziomie 80-85%*

*Ze względu na specyfikę oraz indywidualny charakter zleceń, Grupa nigdy nie osiąga 100% wykorzystania mocy produkcyjnych.



Ekspresowy zwrot z kapitału

Czas budowy krótszy nawet o 40%, co przyspiesza generowanie przychodów z najmu czy sprzedaży.



Powierzchnia użytkowa +2-5%

Lepsze wykorzystanie przestrzeni dzięki inteligentnemu projektowaniu modułów.



Najwyższa jakość i kontrola

Produkcja w fabrykach, minimalne opóźnienia i szybkość realizacji nawet przy ekstremalnych warunkach pogodowych na zewnątrz.



Redukcja kosztów budowy i eksploatacji

Mniej robocizny, mniej sprzętu, mniej odpadów i hałasu na placu.



Trwałość i bezpieczeństwo konstrukcji

Żelbet prefabrykowany gwarantuje odporność na warunki atmosferyczne, ogień i bentoniczną adaptację, zapewniając długowieczność i bezpieczeństwo użytkowania.

Wyniki finansowe

Kluczowe liczby GK Pekabex w 1H25

1 740

-7,0%

Wartość backlogu

[w mln zł, r/r]

913

+24,0%

Przychodów ze sprzedaży

[w mln zł, r/r]

100

+9,0%

Produkcja prefabrykacji

[w tys. m³, r/r]

160

-21,1%

Środków pieniężnych*

[w mln zł, YTD]

61

-26,4%

Wyniku brutto na
sprzedaży

[w mln zł, r/r]

24

-46,4%

EBITDA

[w mln zł, r/r]

9

-69,4%

EBIT

[w mln zł, r/r]

2

-87,2%

Wyniku netto

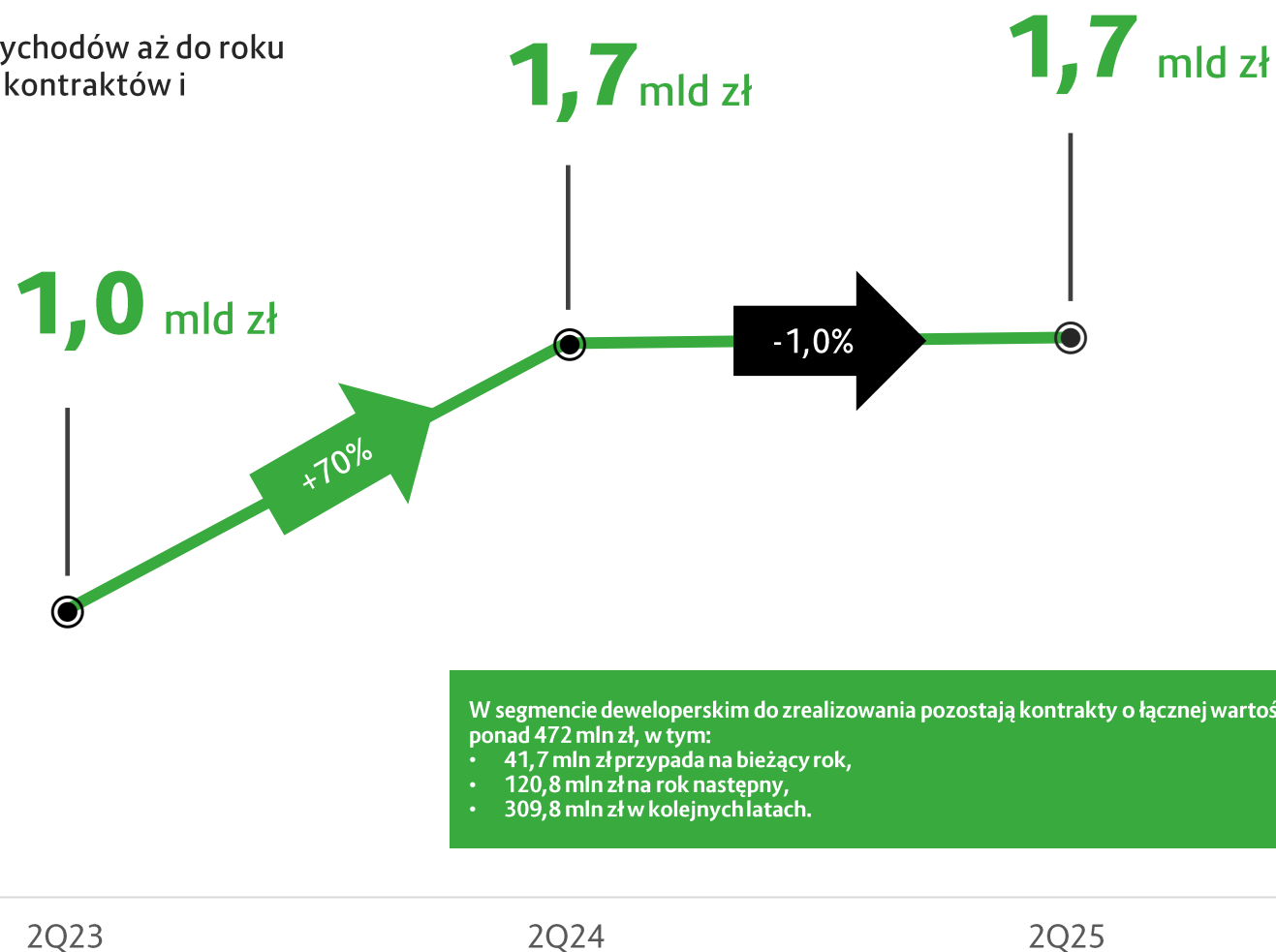
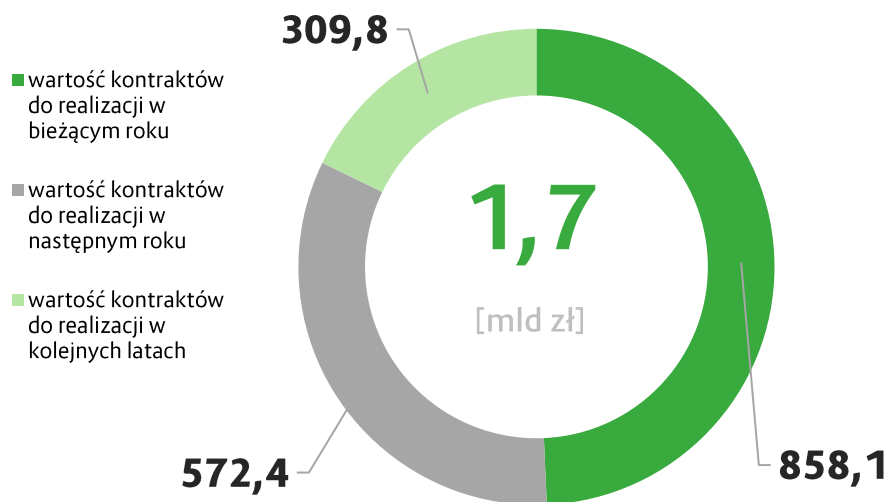
[w mln zł, r/r]

Stabilny portfel zamówień

Wartość portfela zamówień Grupy Pekabex na koniec 30.06.2025 r. wyniosła ok. 1,7 mld zł.

Stabilny portfel zapewnia pokrycie znacznej części planowanych przychodów aż do roku 2026. Grupa skupia się na pozyskaniu nowych, bardziej rentownych kontraktów i utrzymaniu rentowności realizowanych już projektów.

Struktura backlogu (w mln zł)



Zagraniczne kontrakty jako motor wzrostu

[dane skonsolidowane, w mln zł]

POLSKA

603

(+3% R/R)

NIEMCY

223

(+174% R/R)

SKANDYNAWIA

64

(+3% R/R)

HOLANDIA

9

(+14% R/R)

SŁOWACJA

8

(nd)

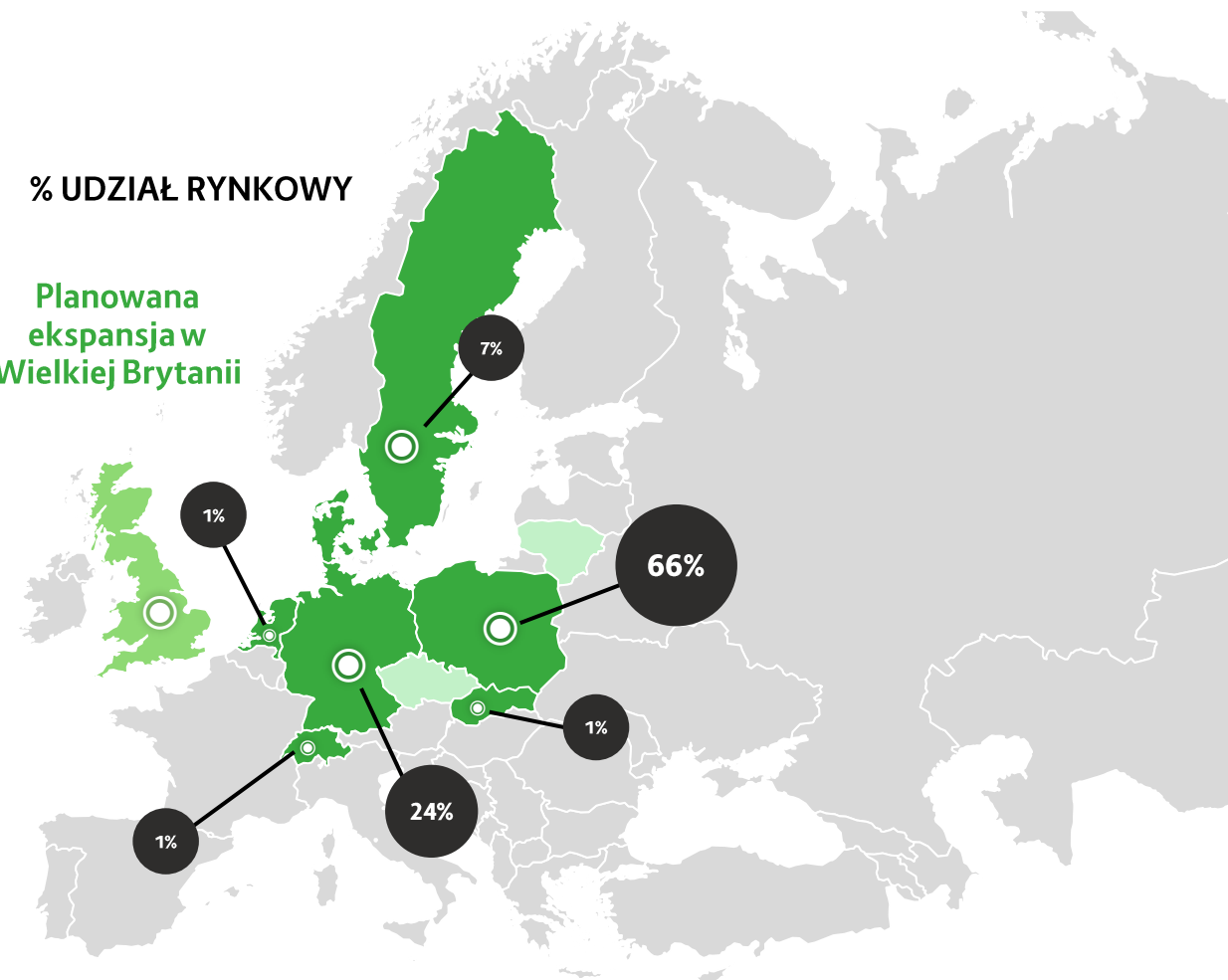
SZWAJCARIA

5

(+100% R/R)

% UDZIAŁ RYNKOWY

Planowana
ekspansja w
Wielkiej Brytanii

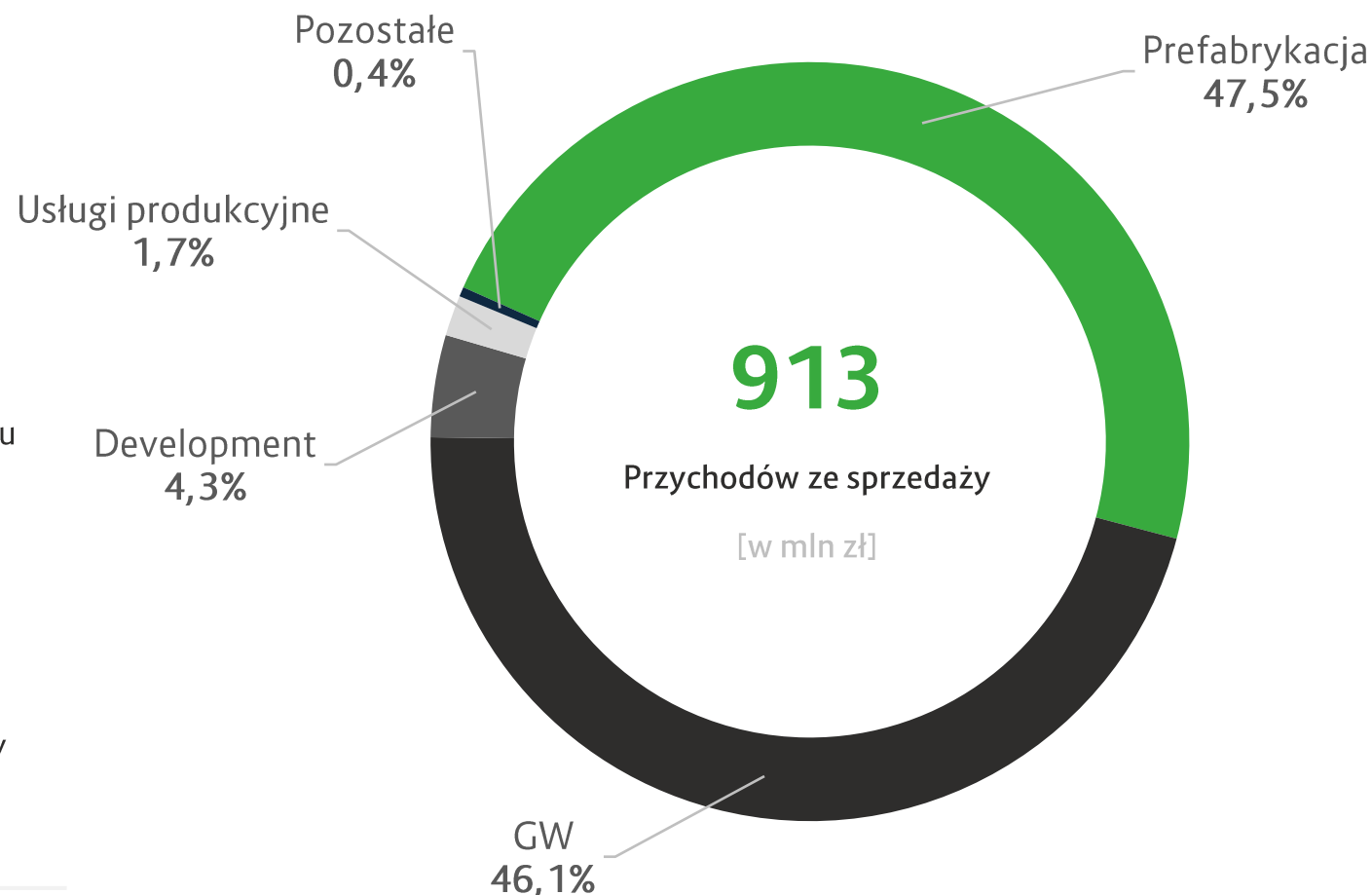


Spółka prowadziła także sprzedaż na rynkach zagranicznych, obejmującą m.in. Łotwę (0,4 mln zł), Wielką Brytanię (0,4 mln zł) oraz Czechy (0,08 mln zł).

Źródła przychodów Grupy Pekabex w 1H25

- **Prefabrykacja (433 mln zł)** – największy segment Grupy, odpowiadający za ok. 50% przychodów; rośnie dzięki rosnącemu popytowi na szybkie i niskoemisyjne technologie budowlane.
- **GW – Generalne Wykonawstwo (421 mln zł)** – stabilne źródło przychodów, wzmacniające portfel projektów infrastrukturalnych i kubaturowych.
- **Development (40 mln zł)** – dynamiczny wzrost sprzedaży mieszkań, wykorzystanie ożywienia na rynku nieruchomości.
- **Usługi produkcyjne (16 mln zł)** – specjalistyczne elementy prefabrykowane dla klientów zewnętrznych, dywersyfikujące źródła przychodu.
- **Pozostałe (4 mln zł)** – uzupełniające usługi i przychody wspierające główne segmenty operacyjne.

Przychody z segmentów operacyjnych (w mln zł)



Wyniki segmentów



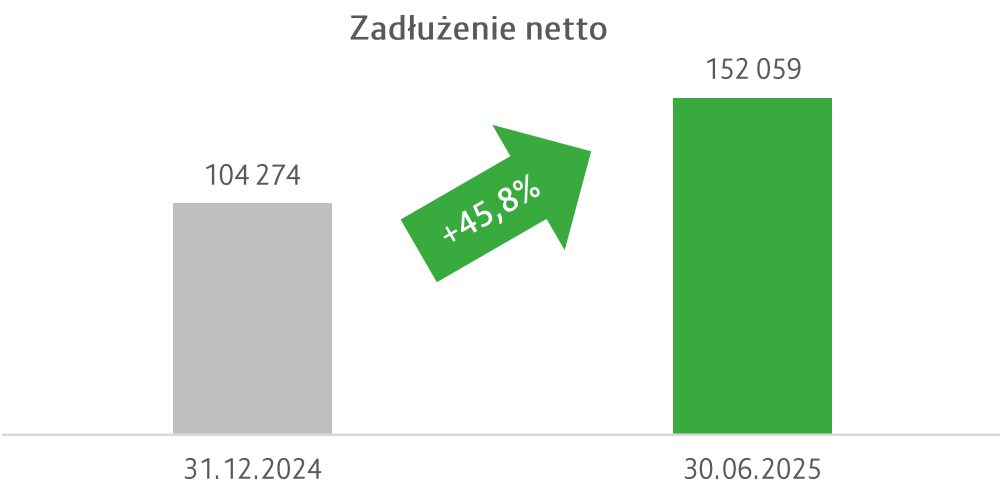
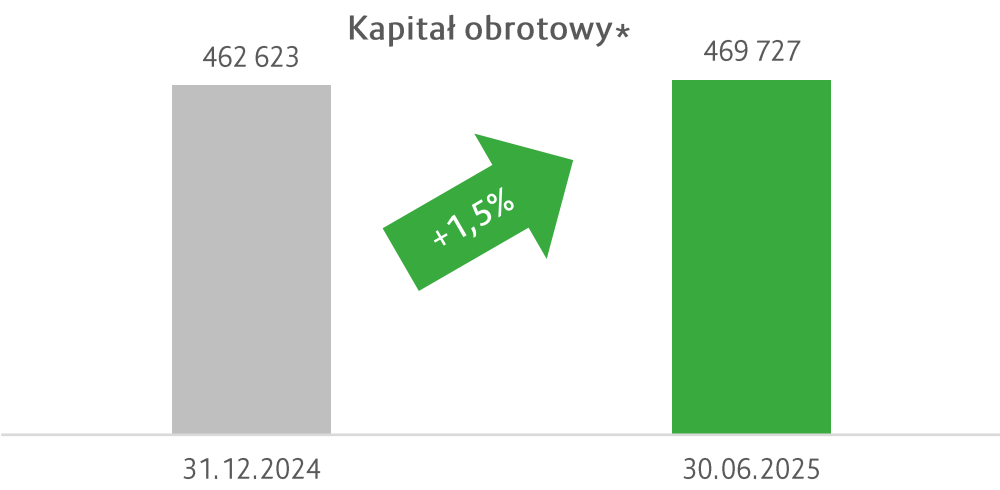
Wyniki segmentów [dane skonsolidowane, w tys. zł]	1H25	1H24	Zmiana [%]
Realizacja kontraktów - prefabrykacja			
Przychody ze sprzedaży	433 413	352 806	22,8%
Zysk operacyjny	4 674	11 601	-59,7%
Marża operacyjna	1,1%	3,3%	
Realizacja kontraktów - usługi budowlane			
Przychody ze sprzedaży	420 702	314 220	33,9%
Zysk operacyjny	20 474	27 836	-26,4%
Marża operacyjna	4,9%	8,9%	
Usługi produkcyjne			
Przychody ze sprzedaży	15 788	15 399	2,5%
Zysk operacyjny	427	1 841	-76,8%
Marża operacyjna	2,7%	12,0%	
Realizacja projektów deweloperskich			
Przychody ze sprzedaży	39 726	48 935	-18,8%
Zysk operacyjny	-1 688	8 643	-119,5%
Marża operacyjna	-4,2%	17,7%	
Usługi najmu			
Przychody ze sprzedaży	783	1 248	-37,3%
Zysk operacyjny	300	533	-43,7%
Marża operacyjna	38,3%	42,7%	
Pozostałe			
Przychody ze sprzedaży	2 932	4 238	-30,8%
Zysk operacyjny	1 141	1 219	-6,4%
Marża operacyjna	38,9%	28,8%	

W I połowie 2025 r. branża budowlana notowała niską produkcję budowlano-montażową - w kwietniu i maju wyniki były ujemne.

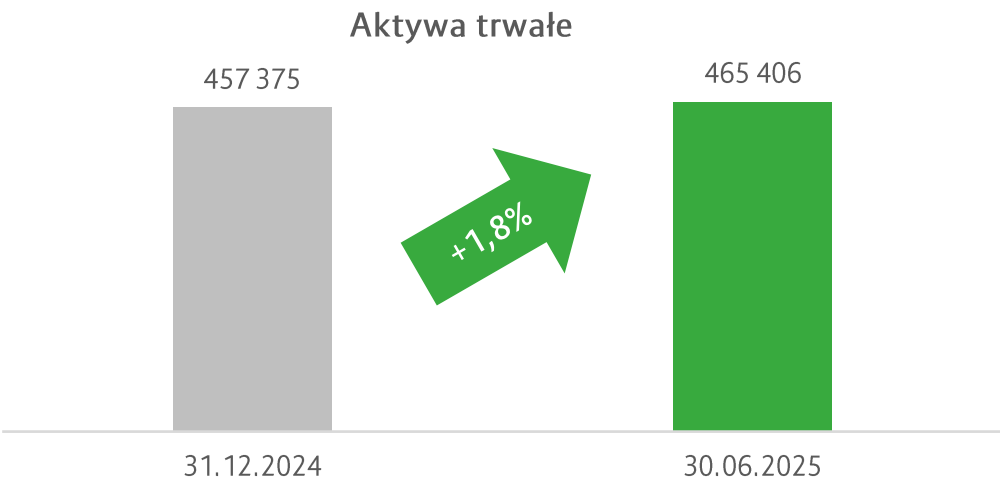
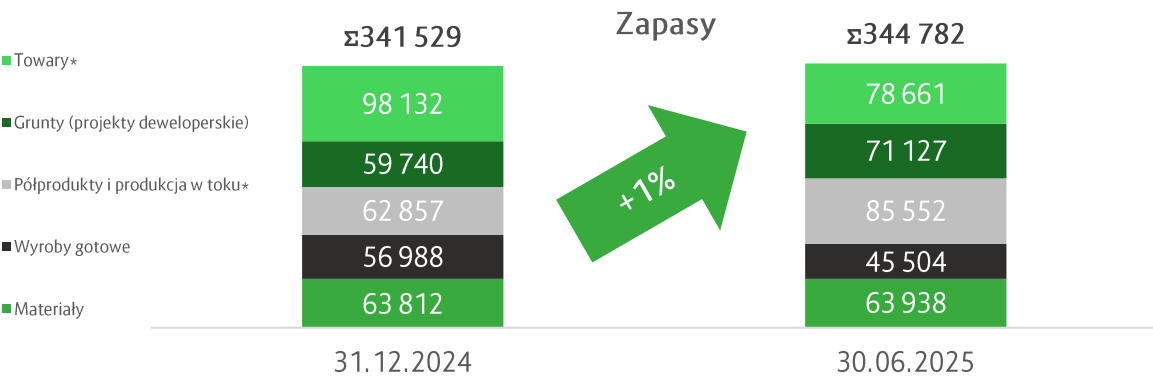
Perspektywy na II połowę roku są nieco lepsze, z prognozowanym realnym wzrostem w całym 2025 r.

Kluczowymi czynnikami poprawy sytuacji w branży budowlanej w drugiej połowie 2025 roku będą: ożywienie inwestycji publicznych w infrastrukturę finansowanych ze środków unijnych i KPO, obniżenie stóp procentowych, stabilizacja inflacji w pobliżu celu, wzrost PKB oraz ustabilizowanie kosztów pracy.

Kapitał obrotowy i bezpieczne zadłużenie



*Kapitał obrotowy = Zapasy + Należności z tytułu dostaw i usług + Środki pieniężne - Zobowiązania z tytułu dostaw i usług



*Wartość „półproduktów produkcji w toku” stanowią głównie projekty deweloperskie w trakcie realizacji. Po uzyskaniu pozwolenia na użytkowanie wartość projektu przenoszona jest do pozycji „towary”.



≡ Pekabex

Segmenty

- Kompleksowe usługi: od projektu po realizację („zaprojektuj i wybuduj”).
- Własne prefabrykaty + biuro projektowe = pełna kontrola jakości.
- System Hal Pekabex® - niższe koszty, szybka budowa, zrównoważone rozwiązania.
- System Pekabex® Budynki Mieszkalne - szybkie, nowoczesne i ekologiczne osiedla.
- Doświadczenie w dużych inwestycjach logistycznych, mieszkaniowych i akademickich.



Rynek magazynowy

- Dynamiczny rozwój sektora logistycznego.
- Największy segment rynku nieruchomości komercyjnych.
- Rośnie popyt w mniejszych ośrodkach (Kraków, Trójmiasto), obok „wielkiej piątki”.
- Coraz większe znaczenie mają standardy ESG, certyfikacje BREEAM/LEED oraz rozwiązania smart (AI, IoT, automatyzacja).

Budownictwo mieszkaniowe to drugi, bardzo znaczący obszar działalności Generalnego Wykonawstwa Pekabex.

Spółka realizuje inwestycje mieszkaniowe w różnych formatach - od osiedli w ramach programów rządowych (np. Toruń, Włocławek), przez projekty dla prywatnych deweloperów, aż po specjalistyczne obiekty takie jak akademiki w Warszawie.

Projekty deweloperskie Pekabex Development

Pekabex Development, odpowiedzialny za działalność mieszkaniową Grupy, realizuje jednocześnie kilkanaście projektów w różnych miastach Polski i Niemiec.

- JA_SIELSKA (Poznań)
- Milczańska 18 (Poznań)
- Apartamenty Origin Mechelinki
- Apartamenty Revital
- Casa Baia (Hel)
- Osiedle Neonowe (Częstochowa)
- Falkensee

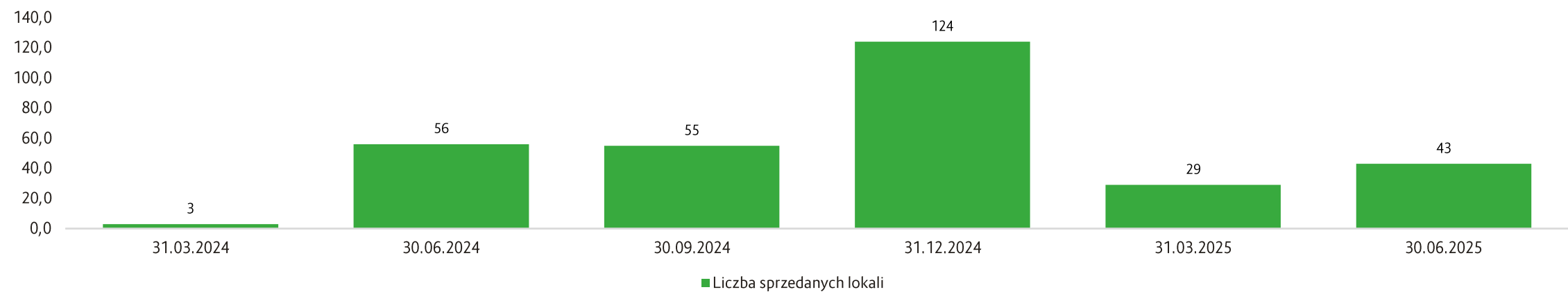


Nowe planowane projekty

- **Pruszków** - Powierzchnia użytkowa lokali 11 488 m² - 226 lokale. Start budowy: koniec 2025 / początek 2026, zakończenie: 2027.
- **Ząbki** - Powierzchnia użytkowa lokali 12 000 m² (w dwóch etapach po 50%) - ok. 220 lokale. Początek budowy: 2026.
- **Warszawa-Wawer** - Powierzchnia użytkowa lokali 2 500 m² - 32 lokale. Start realizacji: 2026.
- **Poznań (Łacina)** - Powierzchnia użytkowa lokali 5 000 m² - ok. 203 lokale. Rozpoczęcie realizacji w 2026 roku.
- **Jasielska IV i VI** - Powierzchnia użytkowa lokali 11 800 m² - 253 lokale.

Grupa rozwija działalność deweloperską i na bieżąco analizuje potencjalne nowe projekty inwestycyjne.

Portfel projektów deweloperskich Pekabex



Projekt (narastająco, stan na 30.06.2025 r.)	Liczba lokali w projekcie	Liczba umów przedwstępnych*	Liczba sprzedanych lokali**	Wolne lokale
JA_SIELSKA etap 3 (Poznań)	124	11	110	2%
JA_SIELSKA etap 5 (Poznań)	143	5	-	97%
Milczańska 18 (Poznań)	105	24	-	77%
Apartamenty Origin Mechelinki	106	-	106	0%
Apartamenty Revital	58	30	-	48%
Casa Baia (Hel)	69	1	54	20%
Osiedle Neonowe (Częstochowa)	177	29	66	46%
Falkensee	10	-	4	60%
RAZEM	792	90	340	44%

*podpisane umowy deweloperskie lub przedwstępne zakupu
** podpisane umowy przenosząca własność

P. Homes

System budowy domów
jednorodzinnych
w technologii prefabrykacji

- Domy sprzedane: 84 w 2024 r., 130 planowanych w 2025 r.
- Średnia cena: ~750 tys. zł
- Segment obecnie neutralny finansowo - ale rośnie w siłę
- Długoterminowy cel: 1000 domów rocznie w perspektywie po 2030 roku
- Technologia: montaż 1 tydzień + 1-3 miesiące do stanu deweloperskiego, pełna obsługa „pod klucz”, trwałość żelbetowa, rozwiązania energooszczędne, doświadczenie 50 lat



Pekabex®

Prefabrykowane domy jednorodzinne

- 19 gotowych modeli + projekty indywidualne - ponad 65 000 wariantów zabudowy.
- Szybka realizacja - montaż konstrukcji w kilka dni, stan deweloperski w 3 miesiące.
- Trwała prefabrykacja - żelbet C40/50, dachy z tarcicy C24, technologia sprawdzona w Skandynawii.
- Energooszczędność - izolacja, rekuperacja, pompy ciepła lub nowoczesny gaz.
- Kompleksowa obsługa - od projektu i pozwoleń po produkcję, montaż i nadzór.
- Nowoczesny design - minimalistyczna estetyka, wysoka jakość, odporność na trudne warunki atmosferyczne.



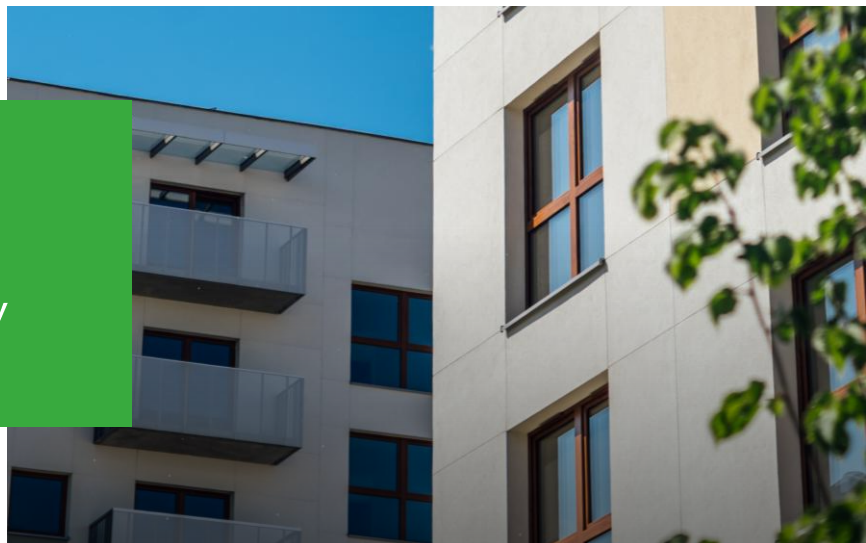
≡ Pekabex

Cele na najbliższe kwartały



OUTLOOK

Na kolejne kwartały



Nowe kierunki rozwoju

Spółka rozwija ofertę dla wojska (system bunkrów), data centers i wież wiatrowych - to perspektywiczne segmenty, które mogą stać się dodatkowym filarem wzrostu.

Presja kosztowa

Choć ceny części surowców się ustabilizowały, ryzyko geopolityczne nadal może podbijać koszty. Największym wyzwaniem przy ożywieniu rynku będzie jednak brak wykwalifikowanych pracowników.

Popyt i otoczenie makro

Rynek pozostaje w stagnacji, a odbicie - zdaniem zarządu - możliwe jest dopiero wiosną 2026 r. Proces może być gwałtowny, co rodzi nowe wyzwania dla branży. Rok 2025 raczej nie przyniesie poprawy względem 2024.

Dostępność finansowania

Wysokie stopy procentowe nadal ograniczają możliwości deweloperów i inwestorów, jednak Pekabex utrzymuje obłożenie mocy na poziomie 80-85%* dzięki silnemu backlogowi i stabilnej pozycji w mieszkaniówce.

Wzrost popytu na prefabrykację

Prefabrykacja zyskuje na znaczeniu - krótszy czas realizacji, przewidywalna jakość i spełnienie norm ESG to coraz ważniejsze argumenty. Pekabex jest dziś liderem w budownictwie PRS w Polsce i widzi duży potencjał w domach modułowych p.Homes.

*Ze względu na specyfikę oraz indywidualny charakter zleceń, Grupa nigdy nie osiąga 100% wykorzystania mocy produkcyjnych.

Strategia średnio-długoterminowa



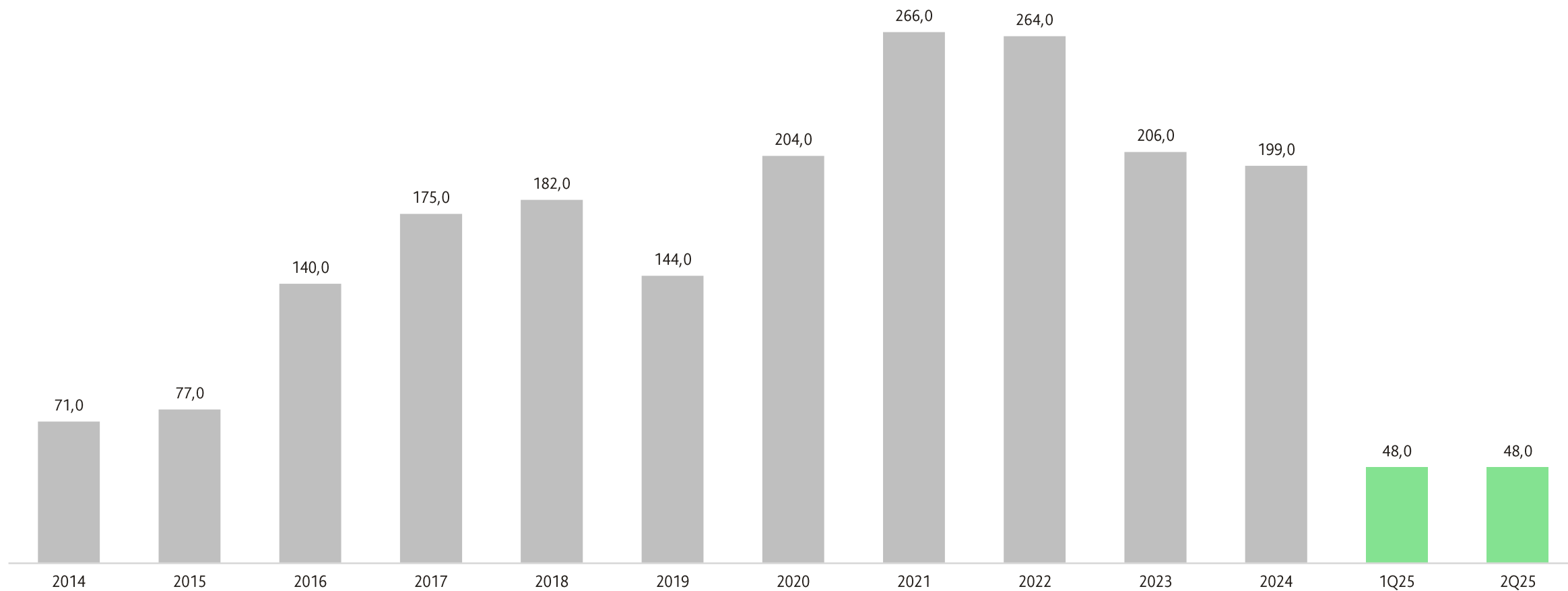
- TOP 5 w Europie – utrzymanie pozycji wśród największych firm prefabrykacyjnych w Europie pod względem przychodów i mocy produkcyjnych.
- Wzrost przychodów – utrzymanie dwucyfrowego tempa i przekroczenie 2,5 mld zł do 2030 r., z rosnącym udziałem kontraktów zagranicznych.
- Eksport – zwiększenie udziału do ponad 30% przychodów (Niemcy, Skandynawia), z naciskiem na data centers, infrastrukturę i projekty mieszkaniowe.
- Deweloperka – sprzedaż 600–700 mieszkań rocznie do 2027 r., zarówno na własny rachunek, jak i w formule TBS/SIM.
- Moce produkcyjne – rozbudowa o nowe linie w Mszczonowie i Bielsku-Białej, potencjalna fabryka na wschodzie Polski; cel: ponad 300 tys. m³ rocznie do 2027 r.
- p.Homes – prefabrykowane domy jednorodzinne, cel: min. 5% rynku, standaryzacja projektów i własna sieć sprzedaży, ekspansja na rynki zagraniczne.
- Nowe segmenty – rozwój projektów dla wojska (system bunkrów), energetyki odnawialnej (wieże wiatrowe) i data centers.
- M&A – możliwe przejęcia fabryk w Niemczech lub krajach bałtyckich, jeśli pojawią się synergie i atrakcyjne wyceny.
- Automatyzacja i cyfryzacja – wdrożenie robotyzacji, technologii BIM i narzędzi AI w celu optymalizacji wydajności i jakości.
- ESG i zrównoważony rozwój – rozwój prefabrykacji niskoemisyjnej, zgodnej z taksonomią UE, poprawa efektywności energetycznej i redukcja śladu węglowego.



≡ Pekabex

Załączniki

Wolumen produkcji (w tys. m³)



Bilans: Aktywa

Aktywa [dane skonsolidowane]	30.06.2025 [w tys. zł]	31.12.2024 [w tys. zł]	Zmiana [%]
Aktywa trwałe	465 406	457 375	1,8%
Wartość firmy	25 239	25 239	0,0%
Wartości niematerialne	8 891	7 871	13,0%
Rzeczowe aktywa trwałe	405 118	397 715	1,9%
Nieruchomości inwestycyjne	11 669	11 827	-1,3%
Inwestycje w jednostkach zależnych	310	285	8,8%
Należności i pożyczki	93	424	-78,1%
Pochodne instrumenty finansowe	1 131	1 974	-42,7%
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	10 268	9 848	4,3%
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 688	2 192	22,6%
Aktywa obrotowe	1 037 063	997 764	3,9%
Zapasy	344 782	341 530	1,0%
Należności z tytułu umów o usługę budowlaną	147 497	99 795	47,8%
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	358 056	305 207	17,3%
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego	2 249	12 408	-81,9%
Pożyczki	12 509	21 397	-41,5%
Pochodne instrumenty finansowe	2 563	3 369	-23,9%
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	9 301	11 261	-17,4%
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	160 106	202 797	-21,1%
Aktywa razem	1 502 470	1 455 139	3,3%

Bilans: Pasywa

Pasywa [dane skonsolidowane]	30.06.2025	31.12.2024	Zmiana
	[w tys. zł]	[w tys. zł]	[%]
Kapitał własny	550 255	552 642	-0,4%
Zobowiązania długoterminowe	201 337	170 578	18,0%
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	143 443	112 994	26,9%
Leasing finansowy	14 620	12 601	16,0%
Pozostałe zobowiązania	38 655	38 508	0,4%
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	230	2 707	-91,5%
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	797	768	3,8%
Pozostałe rezerwy długoterminowe	15	15	0,0%
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	3 576	2 986	19,8%
Zobowiązania krótkoterminowe	750 877	731 918	2,6%
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	540 714	486 706	11,1%
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego	559	2 687	-79,2%
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	147 888	182 104	-18,8%
Leasing finansowy	18 775	11 935	57,3%
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	31 641	27 870	13,5%
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe	11 299	19 487	-42,0%
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1	1 129	-99,9%
Zobowiązania razem	952 214	902 497	5,5%
Pasywa razem	1 502 470	1 455 139	3,3%

Kontakt

Dziękujemy

Agencja MakMedia IR/PR
Grzegorz Grelo
Kamil Więckowski

g.grelo@makmedia.pl
k.wieckowski@makmedia.pl

